

	資料提供
	令和3年1月20日
	公益財団法人鳥取県産業振興機構
担当	とっとり国際ビジネスセンター 足立
連絡先	0859-30-3161

＜Web商談等ツール作成支援＞ 人材育成オンラインセミナー及びモデル資料製作について

コロナ禍で渡航ができない中、県内企業が海外バイヤーとのWeb商談で使用する企業及び商品商材のプレゼン資料の訴求力を高めるため、人材育成のオンラインセミナー及び実際に見本となるプレゼン資料の製作を実施する。

1 目的

公益財団法人鳥取県産業振興機構の国際ビジネスセンターではWebを活用した販路開拓手段として、Web商談パッケージ支援の取り組みを実施し、海外と100回以上のWeb商談を実施してきたところです。

その結果、Web商談等において海外バイヤーに対し、企業及び商品商材をプレゼンする資料は重要ですが、その製作は十分とは言えず、訴求力の高いプレゼン資料の製作が課題であることが分かりました。

このため、人材育成として、Web商談等ツール作成のノウハウに関するオンラインセミナーを、ジェトロ鳥取と共催で実施するとともに、具体例として、プレゼン資料製作を希望する企業を公募し、実際に企業及び商品商材の訴求力が高いプレゼン資料をモデル製作・周知することで、その他の県内企業のお手本として、県内企業のWeb商談力を高め、海外販路開拓を促進します。

2 人材育成オンラインセミナーの概要

- (1) 名称 海外ビジネス人材育成プログラム「Withコロナの海外展開～越境ECとオンライン商談に活路を見出す！一商談等ツール作成～」【Zoom ウェビナー】
- (2) 日程 2月2日（火）午後1時30分～4時15分
- (3) 対象 越境EC、オンライン商談、商談等ツール作成に関心のある県内企業等
- (4) 募集人員 50名※先着順
- (5) 参加費 無料
- (6) 申込期限 1月29日（金）
- (7) 内容
 - 【第1部】Withコロナの海外展開
 - 越境ECの基礎知識

ジェイグラブ株式会社 越境EC上級コンサルタント 横川広幸 氏
 - オンライン商談のノウハウ及びツールについて

KM International Trading & Consulting 代表 中正宏 氏
(ジェトロ輸出プロモーター事業の専門家)
 - 【第2部】リアルに商談等ツールを作成してみよう

有限会社クレイド 代表取締役 平尾貴志 氏

3 Web商談プレゼン資料モデル製作の概要

- (1) 資料製作を希望する県内企業3社を公募（2の人材育成セミナー受講必須）
 - ・製作物 海外バイヤーへ訴求力の高い、Web商談プレゼン資料のモデル（見本ツール）
 - ・募集期限 2月5日（金）まで
 - ・費用 無料※製作に用いる情報・素材（画像・動画）は、企業提供
- (2) 製作したモデルは機構（国際ビジネスセンター）のホームページへ掲載し周知

<Web 商談等ツール作成支援の取り組みイメージ>

Web 商談パッケージ支援の取り組み

Web カタログ
の作成

Web 商談ルーム
の設置

専門スタッフ
の支援

Web 商談会の
開催



4～12 月までに Web 商談を 100 回以上実施

(課題)海外バイヤーとの Web 商談における自社・商材プレゼン資料の訴求力が弱い

★課題解決：Web 商談等ツール作成支援<リーディングモデル>

人材育成：オンラインセミナー

ジェトロ連携「W i t h コロナの海外展開
～越境 E C とオンライン商談に活路を見出す！
ー商談等ツールの作成ー」

リアル：プレゼン資料製作

県内企業 3 社を公募し、県内企業の
自社・商品商材の訴求力の高いプレゼン
資料を作成

企業の自社・商品
商材プレゼン資料
の訴求力向上

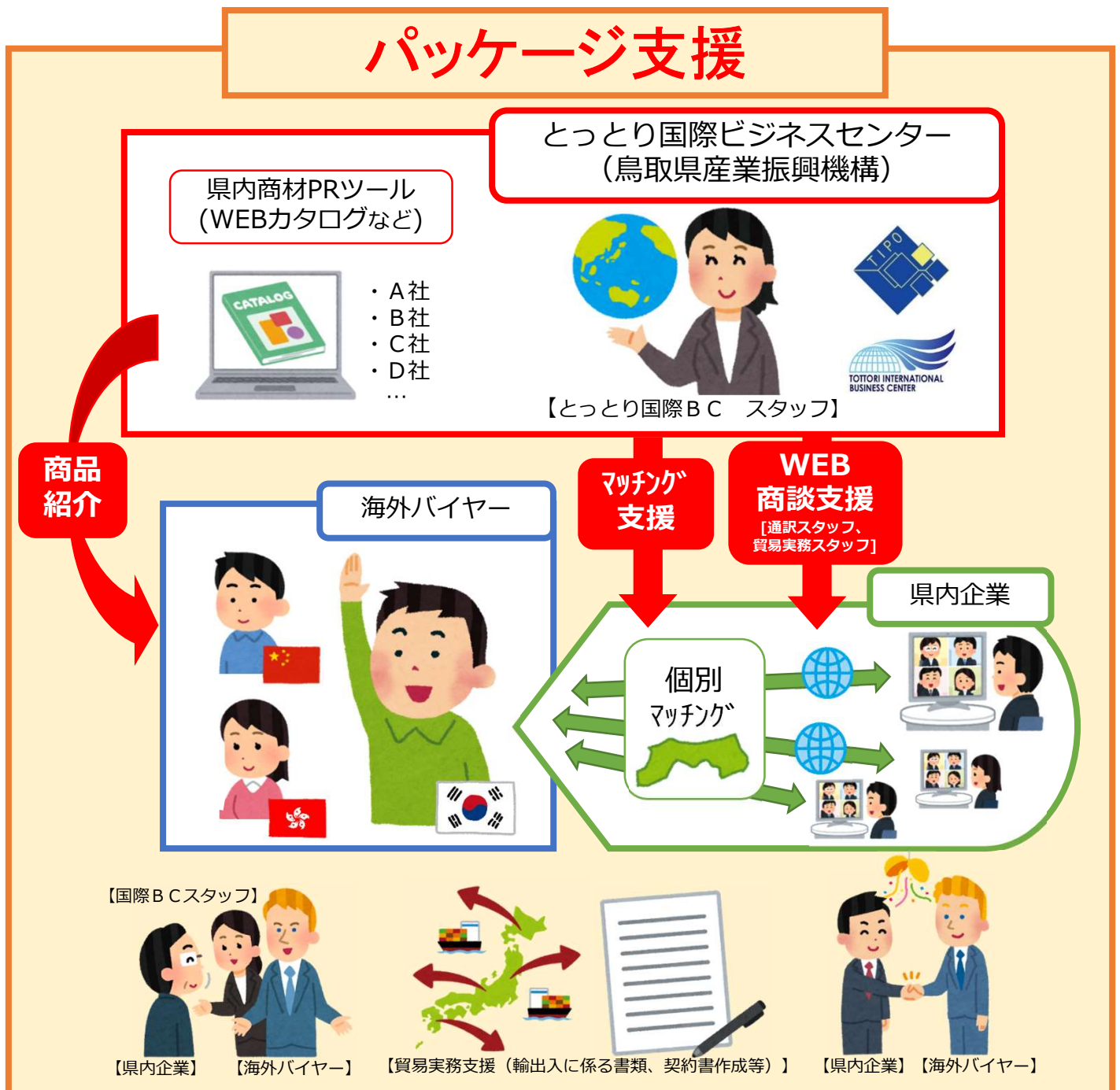
アフターコロナ対策

海外ビジネス展開の新たな支援スタイル

～とっとり国際ビジネスセンター編～

- とっとり国際ビジネスセンターが保有するコネクションで海外市場のバイヤー向け県内商品の紹介（WEBカタログ等）
- 反応があった海外バイヤーと県内企業との個別WEB商談の機会設定（WEB商談サポート）
- 商談後のやりとりや商談成約後の貿易実務もフォローします。

パッケージ支援



<海外ビジネス人材育成プログラム>

Withコロナの海外展開～越境ECとオンライン商談に活路を見出す！— 商談等ツール作成—【オンライン開催】

コロナ禍で渡航ができない中、オンラインを活用した販路開拓手段として、越境EC、オンライン商談に非常に高い注目を集めています。

全国の多くの企業が参入をしていく中で、販路開拓先に注目してもらうためには、効果的な商談等のツールを作成し、活用することが必要不可欠となってきた状況です。

今回のセミナーでは、越境EC及びオンライン商談の取り組み方、実際に商談等ツールを作成するノウハウを紹介します。

越境EC、オンライン商談、商談等ツール作成に興味関心のある方など、多くのご参加をお待ちしております。

日 時	2021年2月2日（火）13：30～16：15			
会 場	オンライン開催（ZOOM開催）			
講 演 内 容	13：30 開会挨拶 13：35 【第一部】Withコロナの海外展開 ① 越境ECの基礎知識 ジェイクラブ株式会社 越境EC上級コンサルタント 横川広幸 氏 eBayで法人営業、カテゴリーマネージャーを経て、最後はシステム開発のディレクターを務める。eBay後は中小企業のEC立ち上げに従事し、2009年に世界86カ国に仏具を売るtokyotradを立ち上げ独立。現在tokyotradを継続運営しながら、ジェイクラブ株式会で越境EC20年以上の経験と知見を交えながら越境EC専門家として活動中。 ② オンライン商談のノウハウ及びツールについて KM International Trading & Consulting 代表 中正宏 氏 （ジェトロ輸出プロモーター事業の専門家） シンガポール等東南アジアに駐在経験を持ち、主にAPEC地域の物流の営業、オペレーションに従事。ベトナムからの食品、繊維品等の輸出、材料輸入案件に立ち上げから多数関わる。駐在期間で得た人脈を生かし日本からの食品、雑貨等の輸出に携わり、各国の展示会や商談会支援は年間20件超。 15：30 【第二部】リアルに商談等ツールを作成してみよう 有限会社クレイド 代表取締役 平尾貴志 氏 鳥取県産業振興機構が海外バイヤーへ県内商材を紹介するWebカタログの作成に従事。2012年に人材育成事業としてデジタルハリウッドSTUDIO 米子を開設し、多数のWEBデザイナーや起業家の育成を行う。（一社）鳥取県情報産業協会正会員。			
共 催	（公財）鳥取県産業振興機構、JETRO鳥取			
参 加 費	無料	定 員	50名程度（※先着順）	申込締切 2021年1月29日（金）
お問い合わせ先	（公財）鳥取県産業振興機構販路開拓支援部とっとり国際ビジネスセンター （担当：足立、河本）TEL：0859-30-3161 FAX：0859-30-3162 Email：kaigai@toriton.or.jp			
申 込	以下のホームページの申込書に御記入いただき、ファクシミリ、E-mailにてお申し込みください。http://tottori-kaigai.com/index.php?view=5233 ※お申込みいただいたお客様へ、セミナー前日までに「ZOOM」の参加URLを（公財）鳥取県産業振興機構（国際ビジネスセンター）より送付いたします。 ※本オンラインセミナーはWEB会議ツール「ZOOM」を活用して行われます。事前にご利用のPC・タブレット端末等で「ZOOM」がご利用可能か、ご確認ください。			

「リアルに Web 商談ツールを作ってみよう！」

Web 商談プレゼン資料の製作希望企業の募集

コロナ禍で渡航ができない中、オンラインを活用した販路開拓手段として、オンライン商談に非常に高い注目を集めています。

全国の多くの企業が参入をしていく中で、販路開拓先に注目してもらうためには、効果的な Web 商談プレゼン資料を作成し、活用することが必要不可欠となってきた状況です。

このたび機構では、Web 商談プレゼン資料のモデル（見本ツール）製作を実施し、これを県内企業へ周知することで県内企業の Web 商談力強化を目指します。

Web 商談プレゼン資料の製作を希望される企業を募集しますので、希望される企業は期限までに申し込みをお願いします。

募 集 内 容	
募集対象	○鳥取県内に本社、支店、営業所等がある中小企業又は事業組合等 3社 ○海外展開を行う企業等であること ※応募者多数の場合は、申込書をもとに機構内で対象企業を選定させていただきます。 ※2月2日に開催するオンラインセミナー＜海外ビジネス人材育成プログラム＞ 「With コロナの海外展開～越境ECとオンライン商談会に活動を見出す！一商談等ツール作成～」を視聴してください。
製作物等	海外バイヤーへ訴求力の高い、Web 商談プレゼン資料のモデル（見本ツール） ※Microsoft PowerPoint等 Web で利用可能なプレゼン資料で5ページ以上 ※製作後の資料は企業で実際にご使用いただけます。 ※製作言語は英語、中国、韓国語、ロシア語のいずれかです。それ以外の言語をご希望の場合は、お申込み企業側で翻訳をご準備ください。
参加費	無料 ※Web 商談プレゼン資料に用いる情報・素材（画像・動画）は、企業からのご提供をお願いします。対象企業として決定した後にご提出ください。なお、製作したプレゼン資料はモデル（見本ツール）として機構の国際ビジネスセンターホームページで公開しますので予めご了承ください。
申込方法	○以下のホームページの「Web 商談プレゼン資料モデル製作企業申込書」に必要な事項をご記入の上、申込先までご郵送ください。 http://tottori-kaigai.com/index.php?view=5236 ○ご不明な点はお問い合わせください。
申込期限	令和3年2月5日（金）必着
お問い合わせ先・申込先	（公財）鳥取県産業振興機構販路開拓支援部とっとり国際ビジネスセンター （担当：足立、河本）TEL：0859-30-3161 FAX：0859-30-3162 〒684-0046 境港市竹内団地255-3 Email： kaigai@toriton.or.jp